

Un conseiller clientèle terrain 100% (m/f/d) Région Neuchâtel - La Neuveville - Travers

La société Oswald Nahrungsmittel GmbH est une entreprise dynamique et prospère basée dans le canton de Zoug et une filiale du groupe mondial Unilever. Notre passion est de développer des produits excellents que nous distribuons dans toute la Suisse. Grâce à notre propre production et à l'utilisation de matières premières de la plus haute qualité, nous pouvons garantir des produits de qualité supérieure. Notre promesse est de créer des expériences gustatives élégantes et simples qui réussissent à chaque fois. Nous sommes fiers de nos origines suisses, synonymes de qualité premium, de passion pour le goût et d'un service excellent.

Aimez-vous la bonne nourriture, cuisiner et les rencontres inspirantes ? Prenez-vous plaisir à enthousiasmer les gens et à partager votre savoir-faire ? Alors vous deviendrez le visage de notre marque dans cette région !

À partir du **1er novembre 2026** ou selon accord, nous recherchons **un conseiller clientèle terrain 100% (m/f/d) pour la région de Neuchâtel - La Neuveville - Travers**

Votre mission

- Vous conseillez nos clients de manière personnelle, compétente et avec beaucoup de passion
- Vous représentez notre marque lors de salons, marchés et événements régionaux
- Vous développez activement votre propre portefeuille clients et entretenez des relations clients à long terme
- Vous organisez vos itinéraires de voyage de manière autonome et orientée vers les objectifs

Votre profil

- Vous êtes dynamique, soigné(e) et authentique
- Vous avez de l’enthousiasme pour la nourriture, le plaisir et l’inspiration
- Vous agissez de manière entrepreneuriale, pensez en termes de solutions et aimez atteindre vos objectifs

- Vous écoutez activement et convainquez par vos compétences en conseil
- Vous utilisez les réseaux - en ligne comme hors ligne - pour acquérir de nouveaux clients
- Vous habitez dans ou près de la région de Neuchâtel - La Neuveville - Travers
- Une expérience dans la vente aux particuliers serait un vrai plus !
- Nous exigeons de bonnes compétences en MS Office, un permis de conduire catégorie B et d’excellentes connaissances en français et en suisse allemand

Votre gain

- Une formation intensive et personnalisée ainsi qu'une formation complète sur les produits pour un démarrage optimal
- Une région de voyage de premier choix, soignée, avec une clientèle fidèle et active d'Oswald
- Une grande responsabilité grâce au travail flexible à domicile et à l'organisation autonome de votre journée
- Des opportunités de gain supérieures à la moyenne, des commissions attractives et des prestations sociales solides
- 5 semaines de vacances pour votre détente et votre équilibre vie professionnelle-vie personnelle
- Horaires de travail flexibles - parfait pour les personnes qui apprécient à la fois liberté et structure
- Réduction attrayante pour le personnel sur l'ensemble de la gamme - avantages gourmands inclus !
- Véhicule de société, aussi pour un usage privé
- Outils de travail modernes comme ordinateur portable, mobile, système de commande électronique, etc.
- Accès à 75 ans d'expérience dans la vente - une marque forte avec tradition comme fondement de votre succès

Si vous prenez plaisir à être avec les gens, à profiter de la vie et à vendre, et si vous souhaitez une activité variée avec beaucoup de responsabilités personnelles, alors nous nous réjouissons de vous rencontrer !

Nous réalisons les premiers entretiens de recrutement via "Microsoft Teams".

Pour toute question, Mme Simone Jungo est à votre disposition au 041 528 41 60.

Oswald Nahrungsmittel GmbH, département du personnel,
Hinterbergstrasse 30, 6312 Steinhausen, Internet: www.oswald.ch



Un conseiller clientèle terrain 100% (m/f/d) Région Neuchâtel - La Neuveville - Travers

Additional information

Location	**Neuchâtel**
Position type	**Full-time employee**
Start of work	**Nov 1, 2026**

Responsible

Simone Jungo